

Franquias

BrazilHealth

Insurance Specialists

MODELO DE NEGÓCIOS | 2023

Seja Bem Vindo(a)!!

A Franquia Brazil Health é uma corretora que atua na **consultoria de benefícios**, especializada no mercado de **Planos de Saúde, Odontológicos e Seguros de Vida**.

Na **Franquia Brazil Health**, o empreendedor(a) tem **um Modelo de Negócio** completo com toda experiência e *know how* da Brazil Health, com todo apoio e suporte necessário para poder atuar com **vendas consultivas neste segmento que é de altos ganhos** e, prestando excelentes serviços aos clientes de pessoa física e jurídica.

Confira na apresentação a seguir como você também pode fazer parte deste **negócio de SUCESSO!**



Quem somos

A Brazil Health nasceu da visão e empreendedorismo dos seus sócios, executivos com vasta experiência em grandes operadoras e corretoras do mercado, para ampliar as oportunidades de melhoria oferecendo uma consultoria diferenciada e especializada no setor de benefícios – planos de saúde, odontológicos e seguros de vida, tornando-se uma das maiores corretoras do mercado e conquistando diversos prêmios de reconhecimento e de qualidade de atuação.

A Brazil Health é sinônimo de qualidade e possui **180 mil vidas em sua carteira de clientes**, Pessoa Física, Familiar, PME–Pequenas e Médias Empresas e Grandes Empresas. Sendo a empresa do segmento que mais cresceu nos últimos anos. Além da Sede em São Paulo capital, possui outras sucursais na Grande S Paulo, Interior, Região ABC e Baixada Santista.

A Brazil Health é Franquia validada e associada a ABF – Associação Brasileira de Franchising

Tem reconhecimento e é empresa certificada pela Superintendência de Seguros Privados





Mercado de saúde

O segmento de planos de saúde e de planos odontológicos manteve constante crescimento nos últimos 12 meses. Estes são dados da Agência Nacional de Saúde Suplementar (ANS) de 2022 e início de 2023.

No comparativo com os anos anteriores, a evolução tem sido contínua e em plena expansão. o que gera aos Franqueados amplas oportunidades de vendas consultivas on line para todo país e com total apoio e expertise da Brazil Health!



BrazilHealth
Insurance Specialists

Principais produtos

Atuação para todos os públicos Planos de Saúde, Odonto e Seguros de Vida para pessoa física, familiar, PME – pequenas e médias empresas e empresarial de grande porte.



Todos Produtos comercializados são os devidamente autorizados pela ANS – Agência Nacional de de Saúde Suplementar

Vantagens em ser um franqueado (a)



Por que investir na franquia?

Depoimento de franqueados

Andrea Terzi



“Empreender sempre esteve em meus planos, em busca de uma melhor qualidade de vida e conciliando baixa complexidade operacional e possibilidades de ótimos ganhos fazendo o que amo que é prestar serviços a clientes !

Foi então que conheci a Franquia Brazil Health, comparei e pude perceber a credibilidade e reconhecimento desta importante Franquia de corretora no mercado de saúde. Senti que estava diante de uma grande oportunidade para a minha vida!

No começo foi muito desafiador, mas sempre acreditei no grande negócio que estava em minhas mãos e em tudo que poderia me proporcionar”

Os sócios e a equipe da rede também sempre são muito acessíveis e solícitos, estão sempre presentes e acompanhando e ajudando no que é preciso, respondendo todas as minhas dúvidas, direcionando para o melhor caminho e orientando para as tomadas de decisões.

Tudo isso com certeza faz toda a diferença para gestão de minha franquia, sabendo que não estou sozinha, e que o sucesso é consequência de um trabalho em parceria: A Franqueadora com a experiência, orientações, diretrizes e suporte e eu como franqueada com a dedicação ao meu negócio.” finaliza Andrea Terzi.

SupORTE ao franquEADO (a)

Confira o que já está incluso no investimento inicial.

Mais de 100 horas de Treinamento e Capacitação constante ao empreendedor!

Manuais de Franquia Implantação, Operação, Marketing e Vendas, Gestão de Pessoas e Gestão Financeira.

Incluso curso online / EAD (ensino a distância de certificação pela ENS - Escola Nacional de Seguros

Licença de uso de sistema de cotação e gestão de vendas já incluso na Franquia.

Estrutura de Pós Vendas ao cliente, realizado pela Franqueadora.

Página de site personalizada e artes digitais para divulgação em redes sociais do Franqueado(a)

Equipe de back office e Supervisor(a) Comercial dedicado ao apoio na geração de negócios.

Entrega de leads/ indicações de potenciais clientes ao Franqueado(a) durante período inicial.



Presença de marca nos principais canais digitais

Suporte de marketing em todas as plataformas digitais, com gestão de redes sociais, site e muito mais.





01

Habilidade de atuação comercial e facilidade de Relacionamento com Clientes

02

Disponibilidade, Dedicação e Foco ao Negócio

03

Habilidade administrativo financeira-organização

04

Identificação com o modelo de negócio de Vendas Consultivas

Características e perfil de um franqueado (a)



Faturamento



O retorno e os ganhos são muito atrativos na Franquia Brazil Health!
De 05 a 10 contratos fechados com clientes você já pode recuperar
o capital investido e ganhar muito mais !

Agenciamento

Os agenciamentos são % pagos de acordo com a tabela negociada pela Brazil Health com cada Operadora, Seguradora e Administradora de Planos de Saúde, Odonto e Vida com oferta de ótimos percentuais aos Franqueados.

Receita Recorrente

Receita recorrente conhecida como "vitalício" é um % pago sobre a carteira de clientes (de acordo com as cias e tabela vigente).

Bonificações

As Bonificações são valores e prêmios pagos por campanha vigente.

Exemplos de % de ganhos com agenciamento + vitalício de acordo com a tabela vigente de operadoras de saúde:

| | 1º mensalidade | 2º mensalidade | 3º mensalidade | 4º mensalidade (em diante) |
|---|----------------|----------------|----------------|----------------------------|
| Pequenas e médias empresas (PME) de 02 a 99 vidas | 100% | 100% | 50% | 2% |
| Plano Empresarial (com mais de 100 vidas) | 50% | 2% | 2% | 2% |
| Plano individual ou Coletivo por Adesão | 100% | 20% | 0% | 0% |

Ganhos de 120% a 300% de agenciamento sobre as vendas!!!

Investimento

| | |
|----------------------------------|--|
| TAXA DE FRANQUIA | R\$17.600,00 *por tempo determinado. |
| ABERTURA DE EMPRESA | R\$500,00 *com fornecedor homologado |
| CAPITAL DE GIRO | R\$1.000,00 Para suas despesas de celular/ internet e deslocamento em visitas |
| TAXA DE ROYALTIES | 2% sobre faturamento bruto ou ½ salário mínimo mensal (com 06 meses de carência) |
| TAXA DE FUNDO PUBLICIDADE | 1% sobre faturamento bruto mensal (com 06 meses de carência) |



Etapas e Próximos Passos



Reunião/apresentação
do modelo de negócio

Validação de perfil
do candidato

Participação no
Programa de Formação
e Treinamento Franquias

Início da
Unidade
Franqueada

01

02

03

04

05

06

07

08

Preenchimento de
Perfil e Cadastro

Análise de COF - Circular
de Oferta de Franquia

Assinatura Pré-contrato
e pagamento da Taxa de
Franquia

Constituição da
empresa e Contrato
de Franquia



BrazilHealth

Insurance Specialists

Goreti Ferreira
Expansão Franquias

 **(11) 99170-7984**
(11) 3777-5000

goreti.ferreira@brazilhealth.com.br
franquias@brazilhealth.com.br
www.brazilhealth.com.br/seja-um-franqueado